

vacature

SALES & PARTNERSHIP MANAGER

40 UUR | WARMOND

Functie

Voor Voetbaldirect zijn we op zoek naar een ambitieuze en gedreven Sales & Partnership Manager. Ben jij onze nieuwe collega die gek is van voetbal en onze partnerships/teamwear naar het volgende niveau kan brengen?

Voetbaldirect maakt onderdeel uit van Passa Sports. Passa Sports is het overkoepelende bedrijf waaronder verschillende labels vallen. Zo zijn onder andere Tennisdirect, Hockeydirect en Runningdirect onderdeel van Passa Sports. Deze labels herken je misschien wel vanuit hun partnerships met bijvoorbeeld de Atletiek Unie, de KNLTB of de KNHB.

Passa Sports is een van de snelst groeiende eCommerce bedrijven in Europa. Dat maakt het enorm leuk om voor te werken. Geen dag is hetzelfde en iedereen wilt vooruit.

Werkzaamheden

Sales & Partnerships

- Het opstellen en doorontwikkelen van het go-to-market Teamwear plan.
- Eindverantwoordelijk voor het aantrekken van nieuwe Amateurclubs (Partnerships)

- Eindverantwoordelijk voor het correct opvolgen van afspraken met nieuwe & bestaande amateurclubs (Partnerships)
- Het meedenken en opvolgen van Teamwear/Partnerships elementen die onderscheidend zijn ten opzichte van fysieke retail.
- Een efficiënte werkwijze implementeren voor alle betrokken collega's binnen de Partnerships/Teamwear van Voetbaldirect (Category manager, buyer, marketeer, content creator, content shopmanager)
- Het aansturen van collega's binnen de Sales & Partnership afdeling van Voetbaldirect

BVO's

- Het creëren/opmaken van presentaties voor BVO Clubs
- Het geven van presentaties aan BVO Clubs in samenwerking met CEO/COO Passa Sports
- Het opvolgen en onderhouden van partnerships met BVO Clubs

Profiel

Je bent natuurlijk een liefhebber van de mooiste sport van de wereld. Je bent daarnaast ambitieus, commercieel en hebt een sterke persoonlijkheid. Je doet je uiterste best om nieuwe partnerships en samenwerkingen binnen te halen om zodoende je sales targets te realiseren. In deze functie is de potentie oneindig aangezien wij meegroeien met het aantal partnerships wat jij afsluit.

We verwachten daarnaast dat je initiatief durft te nemen (daar krijg je ook de vrijheid voor) en zelfstandig kan werken. Bovenal verwachten we een stortvloed aan drive en ideeën die je samen met het team van Voetbaldirect vorm kan gaan geven.

Functie-eisen

- Een afgeronde HBO- opleiding in de commerciële richting
- Minimaal 3 jaar werkervaring in een vergelijkbare (sales) functie
- Ambitieuze en zelfverzekerd karakter
- Fulltime beschikbaar en flexibel tijdens piek momenten in het seizoen
- Passie voor voetbal
- Een voetbalnetwerk en/of ervaring binnen de eCommerce is een pré

Wij bieden jou

- Werkzaamheden met veel ruimte voor eigen initiatieven en ideeën
- Een kans om een enorm netwerk binnen de voetbalmarkt te vergaren
- Leuke collega's in een bedrijf wat om sport draait
- Goed salaris met doorgroeimogelijkheden
- Korting op meer dan 15.000 sportartikelen van al onze webshops

Interesse?

Scor een uitnodiging voor een gesprek door je motivatie en cv te sturen naar onze HR-Manager: Tessa.vanhelvert@passasports.com