

vacature

SALES & PARTNERSHIP BACKOFFICE

32 - 40 UUR | WARMOND

Functie

Voor TennisDirect zijn we op zoek naar een ambitieuze en gedreven Sales & Partnership Backoffice medewerker. Ben jij onze nieuwe collega die gek is van tennis en onze partnerships naar het volgende niveau kan brengen?

TennisDirect is onderdeel van Passa Sports. Passa Sports is het overkoepelende bedrijf waaronder verschillende labels vallen. Zo zijn onder andere HockeyDirect, RunningDirect en VoetbalDirect ook onderdeel van Passa Sports. Deze labels herken je misschien wel vanuit hun partnerships met bijvoorbeeld de Atletiek Unie, de KNLTB of de KNHB.

Passa Sports is een van de snelst groeiende eCommerce bedrijven in Europa. Dat maakt het enorm leuk om voor te werken, want geen dag is het hetzelfde en iedereen wil vooruit!

Werkzaamheden

- Verantwoordelijk voor de juiste administratieve verwerking afspraken Partners
- Verantwoordelijk voor de juiste orderafhandeling van bestaande Partners

- Verantwoordelijk voor de juiste orderafhandeling van tennisscholen en trainers
- Verantwoordelijk voor de juiste orderafhandeling van B2B Partners
- Eén van de aanspreekpunten voor alle mogelijke Partners, tennisscholen, trainers en B2B Partners
- Verantwoordelijk voor de opvolging van partnerships en de communicatie met hun leden.
- Verantwoordelijk voor het correct opvolgen van afspraken met nieuwe & bestaande Partners
- Onderdeel van team Offline Sales, ook tijdens evenementen (zoals tijdens ABN AMRO WTT, Libema Open)

Functie-eisen

- Een afgeronde MBO- opleiding in de commerciële richting
- Minimaal 2 jaar werkervaring in een vergelijkbare (sales) functie
- Ambitieuze en zelfverzekerde karakter
- Fulltime beschikbaar en flexibel tijdens piek momenten in het seizoen
- Passie voor tennis

Profiel

Je bent natuurlijk een liefhebber van de mooiste sport van de wereld. Je bent daarnaast ambitieus, commercieel en hebt een sterke

persoonlijkheid. Je doet je uiterste best om nieuwe partnerships en samenwerkingen binnen te halen om zodoende je sales targets te realiseren.

In deze functie is de potentie oneindig aangezien wij meegroeien met het aantal partnerships wat jij afsluit. We verwachten daarnaast dat je initiatief durft te nemen (daar krijg je ook de vrijheid voor) en zelfstandig kan werken. Bovenal verwachten we een stortvloed aan drive en ideeën die je samen met het team van TennisDirect vorm kan gaan geven.

Wij bieden jou

- Werkzaamheden met veel ruimte voor eigen initiatieven en ideeën
- Werkzaamheden op het grootste tennistoernooi van de Benelux!
- Een kans om een enorm netwerk binnen de tennismarkt te vergaren
- Enorm leuke collega's in een bedrijf wat om sport draait
- Goed salaris met doorgroeimogelijkheden
- Korting op meer dan 15.000 sportartikelen van al onze webshops

Interesse?

Scor een uitnodiging voor een gesprek door je motivatie en cv te sturen naar onze HR-Manager: Tessa.vanhelvert@passasports.com