

# PERFORMANCE BY PASSION

## Wij zijn Passa Sports!

De onbetwiste specialist in jouw sport. Passa Sports is de organisatie achter o.a. de sport specialistische webshops TennisDirect, VoetbalDirect, RunningDirect en sportshop.com. Gespecialiseerd in voetbal, hockey, hardlopen en indoorsporten zoals handbal, volleybal en korfbal. Binnen de sportbranche is Passa Sports uitgegroeid tot een toonaangevende speler binnen de Benelux met ook Europese ambities. Inmiddels werken er ruim 175 medewerkers op de vestigingen in Waalwijk en Warmond. Tevens is er verkoopkantoren in Keulen en een in Göteborg.

## vacature

# Sales & Partnership Manager

locatie: Warmond | 32-40 uur

## Functie

Voor VoetbalDirect zijn we op zoek naar een ambitieuze en gedreven Sales & Partnership Manager. Ben jij onze nieuwe collega die gek is van voetbal en onze partnerships/teamwear naar het volgende niveau kan brengen?

## Werkzaamheden

### Sales & Partnerships

- Het opstellen en doorontwikkelen van het go-to-market Teamwear plan.
- Verantwoordelijk voor de opvolging van partnerships en de communicatie met hun leden.
- Het meedenken en opvolgen van Teamwear/Partnerships elementen die onderscheidend zijn ten opzichte van fysieke retail.
- Een efficiënte werkwijze implementeren voor alle betrokken collega's binnen de Partnerships/Teamwear van VoetbalDirect (Category manager, buyer, marketeer, content creator, content shopmanager)

### BVO'S

- Het creëren/opmaken van presentaties voor BVO Clubs
- Het geven van presentaties aan BVO Clubs in samenwerking met CEO/COO Passa Sports
- Het opvolgen en onderhouden van partnerships met BVO Clubs

### Sales (Offline)

- Aanspreekpunt voor alle mogelijke partnerships omtrent merchandise.
- Verantwoordelijk voor het aantrekken van nieuwe Amateurclubs (Partnerships)
- Verantwoordelijk voor het correct opvolgen van afspraken met nieuwe & bestaande amateurclubs (Partnerships)

## Functie-eisen

- Een afgeronde HBO- opleiding in de commerciële richting
- Minimaal 2 jaar werkervaring in een vergelijkbare (sales) functie
- Ambitieuze en zelfverzekerd karakter
- Fulltime beschikbaar en flexibel tijdens piek momenten in het seizoen
- Passie voor voetbal

## Profiel

Je bent natuurlijk een liefhebber van de mooiste sport van de wereld. Je bent daarnaast ambitieus, commercieel en hebt een sterke persoonlijkheid. Je doet je uiterste best om nieuwe partnerships en samenwerkingen binnen te halen om zodoende je sales targets te realiseren.

In deze functie is de potentie oneindig aangezien wij meegroeien met het aantal partnerships wat jij afsluit. We verwachten daarnaast dat je initiatief durft te nemen (daar krijg je ook de vrijheid voor) en zelfstandig kan werken. Bovenal verwachten we een stortvloed aan drive en ideeën die je samen met het team van VoetbalDirect vorm kan gaan geven.

We kunnen je er gelukkig ook een heleboel mooie dingen ervoor teruggeven:

- Werkzaamheden met veel ruimte voor eigen initiatieven en ideeën
- Een kans om een enorm netwerk binnen de voetbalmarkt te vergaren
- Enorm leuke collega's in een bedrijf wat om sport draait
- Goed salaris met doorgroeimogelijkheden
- Korting op meer dan 15.000 sportartikelen van al onze webshops

## Interesse?

Scor een uitnodiging voor een gesprek door je motivatie en cv te sturen naar:  
david.purmer@passasports.com